Von besonderer Bedeutung im Prozeß der Überzeugung ist die Richtigkeit und Glaubwürdigkeit des benutzten Materials. Die unterstreichend. Wahrheitstreue in der Erziehung der Massen schrieb W. I. Lenin: "Die unangenehme Wahrheit mit süßlichen Worten bemänteln — das ist das Schädlichste und Gefährlichste für die Sache des Proletariats, für die Sache der werktätigen Massen."60 Die Erläuterungen Beweisführungen und Widerlegungen sollten ausschließlich überzeugendem, wahrheitsgetreuem Tatsachenmaterial, auf der Praxis des kommunistischen Aufbaues Land, aus dem täglichen Leben der Strafvollzugseinrichtung oder Vollzugsabteilung auf bauen. Es geht nicht an, mit dem Ziel der Überzweifelhaftem und unerprobtem Zuflucht zu suchen, so effektvoll es auch erscheinen mag. Die Verurteilten glauben keinem lügenhaften Erzieher.

Jeder Erzieher darf deshalb einer direkten und klaren Antwort eine gestellte Frage nicht aus dem Wege gehen, er muß offen seine Meinung sagen. Hierbei ist es erforderlich, das besondere Feingefühl der Verurteilten - von Menschen, die in der Mehrheit verlogen, unaufrichtig und nicht wahrheitsliebend sind zur Aufrichtigkeit Wahrheitsliebe gegenüber anderen Menschen. allem vor den Erziehern, den Wegweisern für die Ideen unserer Partei, zu beeine rücksichtigen. Überzeugung verlangt außerdem Sprache. ohne Redseligkeit. schwülstige Phrasen und vorsätzliche Schönfärberei. sie kann leidenschaftlich und gefühlsbetont muß sein. aber auf jedes lügnerisches Pathos verzichten.

Schließlich werden im Prozeß der Überzeugung vom Erzieher und Taktgefühl auch große Ausdauer, Geduld gefordert, aber die der Verurteilten bis zum Schluß die Argumente anzuhören, sie richtig einzuschätzen und richtig zu widerlegen. Dabei muß erkannt werden. daß einige Verurteilte speziell danach trachten, Erzieher zum Streit herauszufordern. ıım zu erreichen daß einen Zustand der Gereiztheit verfallen und die Kontrolle über sich selbst verlieren. Gereiztheit und vor allem Zank sind Merkmale eines schwachen Erziehers!

Erzieher muß verstehen, elastisch verschiedene Formen und Verfahren der Überzeugung anzuwenden. Das aber erfordert großes Wissen auf den verschiedensten Gebieten der Wissenschaft und des Lebens, das systematische Anhäufen von Fakten weitläufige Gelehrsamkeit. Die Wiederholung cher Beispiele und Fakten von einem Gespräch zum anderen, von einer Lektion zur anderen, rufen — so schön sie auch sein mögen bei den Zuhörern Abneigung zu solchen Gesprächen, Lektionen, Politinformationen und anderen Formen der Überzeugung hervor. 65

<sup>65</sup> Siehe W. I. L e n i n , "Verteidigung des Imperialismus, bemäntelt mit süßlichen Phrasen", Werke, Bd. 24, Dietz Verlag, Berlin 1959, S. 335.